

ENTREPRISES

Les PME catalanes intéressées par l'ALE Maroc-USA

• La Catalogne représente 25% du PIB espagnol

• 20 entreprises installées au Maroc en 2007

A Barcelone, difficile de trouver une place dans les hôtels de la ville. Les rares chambres disponibles se trouvent dans la banlieue barcelonaise. Et les hôteliers en profitent pour louer à prix fort. La ville est en ébullition. Un chauffeur de taxi nous apprend qu'elle accueille, pendant quatre jours, «Butter and Bread», l'un des salons de l'habillement et du textile haut de gamme les plus importants d'Europe. Plus de 70.000 visiteurs y sont attendus. Pas étonnant, la région catalane est riche: elle représente, à elle seule, 25% du PIB espagnol pour 7 millions d'habitants. C'est dans ce contexte que la commission PME de la CGEM s'y est déplacée, la semaine dernière, dans le cadre de son désormais

traditionnel road-show catalan. Mission: inciter quelques-uns des dizaines de milliers de chefs d'entreprises de cette région à réaliser des affaires avec leurs homologues marocains. Cependant, les représentants du ministère du Commerce, de l'Industrie et

interventions animées par des experts marocains, ainsi que l'état-major de la Pimec. «Le Maroc met à la disposition des investisseurs étrangers plusieurs atouts, dont la proximité géographique, une stabilité macroéconomique, la disponibilité

espagnole de coopération, nous accompagnons 100 entreprises catalanes au Maroc, essentiellement dans le nord du pays. Selon lui, «l'accord de libre-échange avec les USA constitue une excellente opportunité pour nos entreprises intéressées par le marché américain». Les opérateurs économiques catalans écoutent religieusement, visiblement intéressés par les explications des intervenants. «Outre sa proximité géographique, le Maroc se distingue par la compétitivité de sa main-d'œuvre. En 2007, plus de 80 entreprises catalanes nous ont exprimé leur intérêt pour le Maroc. 40 d'entre elles ont bénéficié d'un conseil personnalisé et 20 ont concrétisé leur projet au Maroc», déclare Josep Gonzalez, président de la Pimec. Mostafa El Jai, directeur de la division entreprise à la BCP, a présenté les différents produits et services bancaires pouvant intéresser les entreprises catalanes, dont, justement, la ligne de crédit espagnole d'un montant de 200 millions de DH. Pour sa part, Mohammed Dami, expert-comptable, a exposé le cadre fiscal et juridique régissant le monde des affaires au Maroc. Après la séance des interventions, Joaquim Ferrer, directeur du département international de la Pimec, a ouvert la séance des rencontres bilatérales entre les entreprises catalanes et les membres de la commission PME. Selon Benjelloun, «plusieurs PME, et non des moindres, Abertis, par exemple, nous ont manifesté leur intention d'investir bientôt au Maroc». □

Un nouveau fonds d'investissement espagnol

DOTÉ d'un budget de 62 millions d'euros, le fonds Mediterraia vient d'être créé au Maroc. Il a pour objectif d'accompagner les PME catalanes désireuses de s'installer au Maghreb et les sociétés maghrébines dont la production est destinée à l'export ou qui ont vocation à s'installer en Catalogne. Les entreprises cotées sont exclues. Le nouvel opérateur en capital-risque bénéficie du soutien de l'Institut Catalan de Finances (ICF), l'Institut de Crédito Oficial (ICO) et de la BEI. Le fonds se focalisera sur les secteurs à forte valeur ajoutée, présentant un réel potentiel de croissance. Le montant de l'investissement par projet variera entre 1 et 9 millions d'euros et prendra la forme de prise de participation temporaire. Selon ses responsables, le fonds Mediterraia compte réaliser 50% de son chiffre d'affaires au Maroc. □

des Nouvelles technologies et de l'ANPME ont brillé par leur absence. L'événement s'inscrit dans le programme de partenariat signé, en avril 2008, entre la CGEM et la Pimec, son homologue catalane.

Au programme du road-show, des

d'une main-d'œuvre qualifiée et multilingue, ainsi qu'une bonne intégration dans l'économie mondiale», déclare Khalid Benjelloun, président de la commission PME de la CGEM. Et comme le cadre s'y prête, il égrène les nombreux chantiers lancés au Maroc, «l'INDH, les grands programmes d'investissement supposés générer environ 12 milliards de DH sur les cinq années à venir, le plan Emergence, le plan Maroc Vert, le plan Azur, sans oublier l'accord de libre-échange Maroc-USA». Pour Joaquim Llimona, président de la commission internationale de la Pimec, «le Maroc est le pays le plus stratégique pour nous. Nos échanges commerciaux sont en nette progression. Grâce à notre collaboration et l'implication de l'Agence

De notre envoyé spécial,
Hassan EL ARIF

ERNST & YOUNG
Quality in Everything We Do

Dans le cadre du développement de nos métiers de conseil, nous recrutons des profils seniors disposant d'une expérience confirmée dans les domaines d'activité suivants:

- conseil opérationnel et stratégique,
- conseil en développement économique,
- conseil en développement immobilier et infrastructure.

Nous offrons d'importantes opportunités de développement au sein de nos équipes de consultants, reconnues pour leurs expertises nationales et internationales.

Contact :

Les lettres de candidature et les CV sont à envoyer sous la référence «ARCM» à l'adresse suivante :

Email : recrutement@ma.ey.com

الطرق السيارة بالمغرب
Autoroutes du Maroc



SOCIÉTÉ NATIONALE DES AUTOROUTES DU MAROC
Appel d'offres ouvert n° 01 /08/A

AVIS D'APPEL D'OFFRES OUVERT POUR LA PRESTATION DU TRANSPORT DU PERSONNEL AFFECTÉ AUX GARES AUTOROUTIÈRES DE MARRAKECH OUEST ET DE LA GARE SUR ÉCHANGEUR RN 8

Le 07 août 2008 à 10h du matin, il sera procédé en séance publique, dans les bureaux du centre d'exploitation de Marrakech pour le compte de la Société Nationale des Autoroutes du Maroc «ADM» à l'ouverture des plis relatifs à l'appel d'offres ouvert sur offres de prix, ayant pour objet le transport du personnel affecté aux gares autoroutières de Marrakech ouest et de la gare sur échangeur RN 8.

Le dossier d'appel d'offres peut être retiré des bureaux du centre d'exploitation de Marrakech.

Le prix d'acquisition du dossier d'Appel d'Offres est fixé à la somme de cinq cent (300Dhs) payée par chèque barré non encaissable libellé au nom de la Société Nationale des Autoroutes du Maroc.

Le cautionnement provisoire est fixé 10 000,00 (dix mille dirhams).

Le contenu ainsi que la présentation des dossiers des concurrents doivent être conformes aux dispositions du référentiel des achats d'ADM fixant les conditions et les formes de passation des marchés de la Société Nationale des Autoroutes du Maroc ainsi que certaines dispositions relatives à leur contrôle et gestion.

Les concurrents peuvent :

- soit déposer contre récépissé leurs plis dans le secrétariat du Centre d'Exploitation de Marrakech sis à la gare de péage de Marrakech.
- soit les envoyer par courrier recommandé avec accusé de réception à la Boîte Postale 7086 Sidi Abbad Marrakech;
- soit les remettre au président de la commission d'appel d'offres au début de la séance et avant l'ouverture des plis.

Les pièces justificatives à fournir sont celles prévues par le règlement particulier de l'appel d'offres.

Consultez nos avis d'appels d'offres et concours sur : www.adm.ma